

<ひとこと> 新年あけましておめでとうございます。2022年もどうぞ宜しくお願いします！



～～ cabic株式会社 岡野代表 新年のご挨拶～～

クルーの皆様

新年明けましておめでとうございます。  
本年もよろしくお願い致します。

さてコロナ禍も、はや2年が経とうとしています。  
試食販売が自粛される中、クルーの皆様にお願ひできるお仕事が激減し、大変申し訳なく思っております。  
そのような環境下であります、ペット関連商品・店舗カード&アプリ・家電などの新たな推奨販売業務で、クルーの皆様のお力をお借りすることが出来ました。  
今年も、非食品分野のお仕事を増やすべく、活動計画をしております。

新たな推奨販売に挑戦する中で、以下のような公式を見出しましたので、ご紹介させていただきます。  
現場に出る心構えとして参考にして頂ければと思います。

【現場の成果＝能力×知識×モチベーション】  
推奨販売で求められている現場の成果は、多くのお客様により良く商品を知って頂き、購入頂くことです。

上記の3項目を引き上げることで、成果は掛算的に大きくなります。  
能力は、お客様とのコミュニケーション力です。状況に合わせた言葉・声のトーンや大きさ・間・笑顔・立ち居振る舞いなど。経験値＋試行錯誤する中で、能力が向上します。  
知識は、販売PRする商品のことをよく知る事です。業務マニュアル、ホームページ、ネット上の書き込み、自分で試用など。インプットが多いに越したことはありません。  
モチベーションは、やる気です。上記2つよりも、この大小により成果は大きく差がつかます。まずは体調良い状態で店頭立つ。自分の中で目標を持って仕事に臨む。楽しむなどなど。意識してモチベーションアップに努めてもらえればと思います。また弊社としてもクルーの皆様が、モチベーション高い状態で現場に出て頂けるサポートを、強く心掛けていきたいと思っております。

まだまだコロナの終息は見込めませんが、前向きに事業を推進していきたいと考えています。  
何卒、今年もお力添えの程、よろしくお願い致します。

代表取締役 岡野泰也



2021年下期MVP

2021年下期 以下8名のクルー様がMVPを受賞しました。  
おめでとうございます。



Y・M様(東北エリア) K・N様(北関東エリア) C・W様(関東エリア) A・T様(甲信越エリア)  
K・M様(東海エリア) E・S様(関西エリア) M・H様(中四国エリア) M・H様(九州エリア)

【受賞した方からのコメントを一部紹介させていただきます】  
・cabicの皆様のご指導のおかげです。ありがとうございます。  
・色々な仕事と地域を提供いただきありがとうございます。  
・大変光栄です！MVPクルー制度があったなんて知りませんでした。  
・現場では大変な事もありますが一つ一つのお仕事に向き合って努めることで得るものも大きいのでこれからも頑張りたいと思います。  
・今後もずっとcabicのクルーを続けていきます。

皆様、本当にありがとうございます。2022年もどうぞ宜しくお願い致します。

新宿⇒渋谷へオフィス移転

昨年12月20日より、東京のオフィスが新宿⇒渋谷に移転になりました。  
2020年までと同じビルとなりますが、場所と電話番号が異なりますので、ご注意ください。  
下記、新住所・新電話番号になります。クルーの皆様は電話帳の更新をお願い致します！

住所：〒150-0002 東京都渋谷区渋谷2-12-19

東建インターナショナルビル8F

電話番号：03-6629-2149

FAX：03-6888-5024

【求ム】3月スタート!基礎化粧品販売員



関東 コアスタッフ募集★  
詳しくは→QRコードの応募画面  
をご覧ください、ご興味をお持ち  
いただけましたらご応募ください。



\*美容塾 インスタグラム\*



化粧品の基礎知識や  
販売員の心構えなどを  
更新予定。  
月1回インスタライブも  
開催予定(水曜日19時～)



BIYOTM.C

バレンタイン催事

店頭スタッフ / ラッピングスタッフ

若干名募集!!

※募集店舗や日程はお問い合わせください。

